

Lieber Hydrokultur als gar keine Bildung

«Einbildung haben wir alle, Ausbildung fast alle, Bildung diejenigen zwischen fast und alle», hat ein Denker mal bemerkt. Ein anderer sagte: Bildung muss nicht unbedingt zu Weisheit führen. Lohnt sich also Bildung? Bringt mich Weiterbildung weiter?

VON RETO SPRING



Reto Spring ist Finanzplaner mit eidg. Fachausweis und Vorstandsmitglied des Finanzplaner Verbandes Schweiz.

Wir leben in einer schnelllebigen Zeit, wo scheinbar alles jederzeit online verfügbar ist. Die Halbwertszeit des Wissens sinkt und die Datenflut steigt – wer hat da noch den Durchblick? Der Praktiker sagt sich mit Fritz Rinnhofer: Erfahrung ist die beste Form der Weiterbildung. Dennoch sind wir täglich gefordert: von Kunden, Mitbewerbern, Vorgesetzten, Regulatoren und von uns selbst. Weiterbildung hält fit!

Als Kind lernt man sprechen, als Erwachsener zuhören

Wie lange liegt Ihre letzte Weiterbildung zurück? Damit unsere körperliche Fitness nicht leidet, trainieren wir regelmässig – das kostet Zeit, Schweiß und Geld. Gute Weiterbildung ist Gehirnjogging: zwar anstrengend, aber nachhaltig wirksam – und steigert den eigenen Marktwert! Dabei geht es nicht ums Abrufen von Wissen, denn «auswendig lernen macht inwendig leer» (Peter Keller). Es geht vielmehr um die Fähigkeit, den Überblick über komplexe Daten zu gewinnen, die relevanten Themen zu erfassen und diese nach Prioritäten zu ordnen und umsetzbare

Lösungswege aufzuzeigen. Dieser ganzheitliche Ansatz, eine Auslegeordnung zu erstellen und die Vernetzung verschiedener Bereiche herauszuarbeiten und dann in einer verständlichen Art zu kommunizieren – darin liegt doch die wesentliche Fähigkeit eines Finanzplaners.

Lernen heisst umlernen

Die Ausbildung liegt Jahre zurück und durch die Praxis setzt man sich täglich mit der Materie auseinander, ist also fachlich à jour. Präsentation, Kommunikation, Social Media hat man alles «by doing» gelernt, man ist ja ein alter Hase. Allerdings braucht es fast überall zehn Jahre oder 10 000 Stunden intensives Training, damit man an die Spitze kommt – das gilt für Profis wie Roger Federer und Stanislas Wawrinka genauso wie für gute Finanzberater. Aber diese Profis trainieren auch heute noch täglich mehrere Stunden, um auf ihrem Niveau zu bleiben! Und wir sträuben uns, einmal im Monat ein mehrstündiges Seminar zu besuchen – man

könnte ja noch etwas dazulernen, wo man doch schon alles darüber weiss. Das Bekenntnis zum Erfolg setzt also eine Offenheit für Neues und einen gewissen «Trainingseifer» voraus, sonst verliert man unweigerlich Punkte im Ranking. Wer nicht mit der Zeit geht, geht mit der Zeit (Volker van Rühl).

Vom Wissen zum Handeln

Schon Aristoteles hat gewusst, dass Bildung der beste Reiseproviant für die Reise zum hohen Alter ist. Wenn uns also neu angeeignetes Wissen dazu verhilft, unsere Arbeit besser und effizienter zu erledigen (Stichwort Zeitmanagement), oder ein Kursbesuch dazu führt, den eigenen Online-Auftritt zu verbessern und die Kunden-Akquise zu erleichtern, dann trägt die Weiterbildung Früchte und macht Lust auf eine Fortsetzung.

Wie würde sich Ihr Kunde entscheiden?

Stellen Sie sich vor, Sie hätten eine gravierende Erkrankung, die tödlich ausgehen könnte. Konsultieren Sie Ihren «alten» Hausarzt, der sein Diplom vor 40 Jahren gemacht hat und Sie seit Kindesbeinen an kennt? Oder wählen Sie lieber einen Facharzt, der sich auf diese Krankheit spezialisiert hat? – Ein Facharzt muss sich übrigens ständig weiterbilden (Credit-System), sonst verliert er seinen Titel.

Fazit: «Gute Vorsätze sind grüne Früchte, die abfallen, ehe sie reif sind», hat ein Humorist mal gemeint. Haben Sie sich für 2014 vorgenommen, sich besser um Körper und Geist zu kümmern, damit es Ihnen gut geht? Dann investieren Sie jetzt Zeit und Geld in Ihre persönliche Weiterbildung!

Agenda

25.03.2014	Finanzplaner-Tagung Schweiz, Zürich
21.03.-06.05.2014	CFP-Upgradekurs
Frühjahr 2014	Halbtageskurs: Steueroptimierte Vorsorge in der Finanzplanung
Frühjahr 2014	Tageskurs: Vermögensanlage in der Finanzplanung
23.05.2014	Prüfung CFP-Upgradekurs
September 2014	SRO-Wiederholungskurs für FPVS-Mitglieder